



# ERP de Distribution Elite™

 **tecsys**

# Réinventer la distribution.

En tant que distributeur, vous êtes bien conscient de l'érosion des marges due aux erreurs et inefficacités – en interne et dans votre chaîne d'approvisionnement élargie. Des défis surgissent quotidiennement, vous poussant à améliorer les délais de traitement des commandes tout en réduisant les coûts de stock. Les attentes des clients augmentent et vous êtes sous pression pour faire passer votre service client au niveau supérieur. La compétition sur le seul prix n'est plus une option.



## Conçu par des distributeurs pour des distributeurs

Le système ERP Elite™ Distribution de Tecsys couvre l'ensemble du spectre de la distribution, y compris les finances intégrées et les rapports d'entreprise – cela fait beaucoup de points de contact ! Pour rester à jour, le moteur transactionnel évolutif d'Elite™ Distribution ERP soutient toutes les activités transversales – à tout moment, en tout lieu – pour que vous ne manquiez rien. Il vous offre une visibilité sur chaque aspect de vos opérations afin que vous puissiez anticiper les problèmes et effectuer les ajustements nécessaires en temps voulu.

### Le système ERP Elite™ Distribution comprend :

---

Planification de la demande

---

Planification de l'approvisionnement

---

Approvisionnement

---

Gestion des stocks

---

Gestion des commandes

---

Gestion des Ventes

---

CRM

---

Retours

---

Gestion Financière

---



# Planification de la demande

Améliorer la précision des prévisions est l'objectif ultime de tout planificateur de la demande.

**La raison est simple : plus vos prévisions sont précises, moins vous perdez de temps et d'argent avec un stock trop important (ou insuffisant).**

## Que la meilleure prévision l'emporte

Choisir la bonne méthode de prévision était autrefois très chronophage. Heureusement, les avancées technologiques et les nouvelles techniques ont allégé les planificateurs de nombreuses tâches fastidieuses.

Avec la prévision ajustée, le logiciel Elite™ Distribution ERP de Tecsys recommande les trois meilleures méthodes de prévision qui auraient offert la plus grande précision, en utilisant une période de test spécifique et la mesure de précision de l'erreur moyenne en pourcentage (MAPE). Les planificateurs peuvent choisir une méthode de prévision spécifique pour un article particulier ou laisser le système effectuer l'exercice d'ajustement optimal.

## Nettoyer. Prévoir. Mesurer. Répéter.

Améliorer la précision des prévisions commence par un nettoyage de votre demande historique pour obtenir une base de données sans anomalies ni stratégies passées influençant la demande. Plus votre historique de demande est bon, meilleurs seront vos résultats de prévision ! C'est un exercice difficile sans les bons outils.

Elite™ Distribution ERP offre aux planificateurs un accès complet et détaillé aux données historiques de la demande à tout niveau d'agrégation, jusqu'à la transaction d'origine. Grâce à des outils de reporting puissants et des filtres de données personnalisables, les planificateurs peuvent identifier et analyser les tendances et pics en utilisant des filtres puissants tels que le Coefficient de Variation (COV).

## Découvrir des opportunités cachées

Les planificateurs efficaces mesurent continuellement la précision des prévisions statistiques et révisées, puis commencent à recueillir des informations sur le marché ou les produits pour améliorer leur précision. La capacité de visualiser les données sous n'importe quel format et à tout niveau d'agrégation leur permet d'obtenir des insights et de découvrir de nouvelles opportunités cachées dans les données qu'ils n'auraient jamais remarquées auparavant.

## Capter et partager les données de demande

Les planificateurs ont besoin d'un moyen pour suivre leurs recherches et leurs révisions de demande, ce qui est une tâche difficile lorsqu'il s'agit de centaines, voire de milliers, d'articles. Avec Elite™ Distribution ERP, les planificateurs peuvent capturer et lier en toute sécurité des notes et d'autres documents pour référence future, leur permettant d'expliquer les révisions des semaines ou des mois plus tard.

# Planification de l'approvisionnement

Que vous fabriquiez, achetiez ou déplaçiez des marchandises, répondre aux besoins futurs en inventaire tout en limitant les coûts est toujours un défi complexe.

**Dans une chaîne d'approvisionnement mondiale pleine de perturbations, les planificateurs et acheteurs ont besoin d'outils de planification intelligents et faciles à utiliser pour garder une longueur d'avance.**

## Gestion de la chaîne de réapprovisionnement

L'une des premières décisions en tant que planificateur/acheteur est de choisir la méthode de réapprovisionnement la mieux adaptée à un article. Par exemple, les articles avec des délais de livraison longs sont particulièrement complexes, donc une approche planifiée dans le temps utilisant des techniques de Planification des Ressources de Distribution (DRP) est idéale.

Pour les lieux de vente au détail ou satellites, de nombreux acheteurs préfèrent utiliser des seuils fixes ou dynamiques min/max. Ces méthodes, et bien d'autres, sont des options standard que le ERP de Distribution Elite™ de Tecsys vous offre pour gérer le réapprovisionnement de votre inventaire.

## Rempportez le jeu du Sur/ Sous

La prolifération incroyable des références dans les marchés de consommation a entraîné des cycles de vie de produits plus courts, rendant très difficile pour les planificateurs/acheteurs d'éviter les surstocks ou sous-stocks, surtout pour ceux responsables de centaines d'articles. Elite™ Distribution ERP propose des outils fiables pour relever ces défis :

- Calculs dynamiques de stock de sécurité basés sur les prévisions de besoins.
- Modifications automatiques programmées des paramètres de réapprovisionnement des références.
- Remplacement de la demande en utilisant des ratios.
- Téléchargement de données dans une table de mise en attente de la demande pour examen et validation.
- Importation avec Excel.



- 
- Exploration immédiate des éléments à fort impact.
  - Transfert improvisé des stocks excédentaires.
  - Regroupement ponctuel de plusieurs commandes planifiées en une seule.
  - Respect des exigences de livraison gratuite sans risque de surstockage.
  - Visibilité complète des commandes sortantes non attribuées.
  - Lien direct pour voir les besoins en articles à la demande avec mises à jour automatiques des modifications de commande.
  - Modification des paramètres par défaut, y compris FOB, conditions, mode de transport, etc.

Le processus d'approbation de Elite™ Distribution ERP est flexible et offre aux planificateurs/acheteurs les outils nécessaires pour gérer facilement de grosses commandes.

## Planification des besoins en matières (MRP)

Utiliser des tableurs pour synchroniser la disponibilité des composants pour une production est à la fois chronophage et source d'erreurs ! Pourtant, de nombreux planificateurs utilisent des tableurs car leur logiciel est soit trop complexe (difficile à utiliser) soit dépourvu de fonctionnalités importantes.

Les planificateurs de production souhaitent avoir une vue d'ensemble rapide d'un plan suggéré basé sur une prévision solide et construit en utilisant une approche de réapprovisionnement échelonnée dans le temps – sans oublier le décalage du délai de livraison ! Ils ont besoin de pouvoir rapidement concrétiser les commandes planifiées tout en ayant une visibilité complète sur les besoins bruts et nets explosés.

La planification des besoins en matériaux (MRP) d'Elite™ Distribution ERP facilite la planification de nomenclatures simples ou complexes à plusieurs niveaux sans avoir à naviguer entre plusieurs écrans. Grâce à sa plateforme de chaîne d'approvisionnement flexible, les planificateurs peuvent :

- Repérer facilement les exceptions à l'aide d'indicateurs visuels ou de notifications.
- Attacher des notes et d'autres informations pertinentes.
- Créer leurs propres filtres.
- Concevoir les données à afficher dans le format souhaité.
- Profiter de fonctionnalités similaires à celles des tableurs pour visualiser et maintenir le plan.

## Travailler avec les fournisseurs : Adapter et automatiser

Il existe une grande différence dans le cycle de réapprovisionnement des produits – et souvent dans les capacités de réapprovisionnement de vos fournisseurs également. Pour gérer ces inégalités, Elite™ Distribution ERP offre à vos planificateurs/acheteurs la flexibilité d'automatiser de nombreux processus manuels fastidieux grâce à un ensemble de fonctionnalités adaptables et des analyses puissantes, telles que :

- Collaboration avec divers formats de données (par exemple, EDI, Excel, ANSI) et stratégies de communication (par exemple, FTP, planification en file d'attente, services web).
- Conformité automatique aux minima/multiples de commande des fournisseurs ou aux frais de livraison gratuits des fournisseurs.
- Tableaux de bord informatifs pour les produits et les fournisseurs.
- Outils de reporting flexibles et faciles à utiliser avec des notifications.
- Processus d'approbation personnalisables pour les commandes de réapprovisionnement.

### Économies grâce à un réapprovisionnement intelligent

D'importantes économies peuvent être réalisées avec moins de bons de commande, de factures et de réceptions en intégrant des articles hors stock dans le cycle d'achat des articles en stock, indépendamment des délais de livraison. Vous pouvez également inclure les besoins de la demande dépendante et indépendante dans votre réapprovisionnement suggéré. Vos fournisseurs en bénéficient également et leurs économies peuvent se traduire par des prix plus bas pour vous.

### Partagez votre plan de réapprovisionnement

Pour un article ou une catégorie d'articles, partager le plan de réapprovisionnement avec toutes les parties prenantes est aussi crucial que de partager les prévisions. Que vous planifiez pour la demande indépendante (produit fini) ou dépendante (composant), Elite™ Distribution ERP crée des commandes planifiées basées sur les intervalles et l'horizon de planification de votre choix, avec le décalage de délai pour assurer la protection des seuils de stock de sécurité. Le plan de réapprovisionnement peut être consulté à tout moment, même pendant le processus d'approbation d'une commande planifiée, ou peut être téléchargé dans un tableur et partagé avec votre fournisseur.



# Approvisionnement

Pour acquérir et maintenir un avantage concurrentiel, les professionnels de l'approvisionnement doivent passer moins de temps à suivre, accélérer et faire correspondre les réceptions et les bons de commande, et davantage de temps à évaluer de nouvelles sources d'approvisionnement (ou à réévaluer celles existantes). Vos niveaux de service en dépendent !

## Assurez-vous que le prix est correct

Les écarts de prix peuvent causer toutes sortes de chaos, comme des frais imprévus pour des articles et des heures supplémentaires pour votre personnel qui doit corriger manuellement les incohérences ! Elite™ Distribution ERP réduit les écarts de prix en soutenant les normes GS1, le système de normes de chaîne d'approvisionnement le plus utilisé au monde, telles que le Numéro de Localisation GS1 (GLN) et le Numéro Global de l'Article Commercial (GTIN) qui synchronisent et harmonisent l'échange de données maîtresses entre partenaires commerciaux.

Le système ERP Elite™ Distribution de Tecsys offre à votre personnel d'approvisionnement d'excellents outils de téléchargement pour importer et valider les augmentations de prix reçues de vos fournisseurs. L'automatisation de ce flux de travail réduit non seulement les erreurs humaines, ce qui entraîne moins d'écarts de prix (et moins de chaos), mais diminue également le temps passé à gérer les contrats fournisseurs et les mises à jour de prix.

## Intégrez vos fournisseurs

Collaborer électroniquement avec les fournisseurs (intégration) est un moyen sûr de réduire les coûts et les erreurs. Vos plus grands fournisseurs l'exigent probablement, et c'est une bonne chose car cela contribue à réduire leur coût de service, ce qui se traduit par des coûts d'achat plus bas pour vous à la fin.

Les documents tels que les bons de commande, les avis d'expédition anticipés et les factures représentent le plus grand volume de transactions d'intégration. Pour rendre l'intégration plus attrayante pour vos fournisseurs, Elite™ Distribution ERP prend en charge plusieurs formats de données : EDI, XML, CSV et Excel.



## Fiabilité des livraisons

Que ce soit pour un envoi direct ou pour un envoi initial vers votre entrepôt pour une livraison immédiate, vos clients comptent sur vous pour livrer leurs produits à temps. Dans certaines industries, les retards peuvent entraîner des annulations de commandes ou la nécessité de vendre des produits à des prix fortement réduits – sans parler des graves conséquences sur le service client ! C'est un risque que vous ne pouvez pas vous permettre.

Elite™ Distribution ERP vous permet de suivre toutes vos livraisons fournisseurs du début à la fin, et de les acheminer à temps. Il propose :

- Une visibilité totale de tous vos envois entrants, y compris la capture d'informations pertinentes sur chaque étape de la livraison.
- Une visibilité complète sur les transferts entrants depuis votre centre de distribution vers les sites satellites et d'approvisionnement.
- Interrogation sur les envois entrants pouvant potentiellement retarder un ordre de travail spécifique.
- Suivi des livraisons consolidées au port d'exportation.
- Possibilité de joindre des documents connexes pour référence future.
- Outils de service client pour communiquer efficacement le statut de livraison des articles commandés spécialement et des réservations avancées.
- Un portail en libre-service pour les clients et les fournisseurs.

**Au-delà du prix d'achat, les distributeurs doivent également prendre en compte des frais provenant d'autres sources – transport, douane, courtage, assurance et change, pour n'en nommer que quelques-uns. Calculer le coût final d'un produit peut devenir complexe, surtout lorsque plusieurs types de produits sont expédiés dans un même conteneur !**

**Le système ERP Elite™ Distribution de Tecsys vous permet d'enregistrer un nombre illimité de frais, dans n'importe quelle devise, auprès de tous les fournisseurs nécessaires. Ces frais sont plus équitablement calculés en fonction du poids, du volume ou de la valeur, et automatiquement attribués à chaque produit, avec une traçabilité complète de chaque composant de frais. Cette méthode vous donne un coût final réel qui a été validé et entièrement concilié.**

# Gestion des stocks

Gérer votre entreprise avec un inventaire bien maîtrisé est un exercice d'équilibre qui nécessite une visibilité constante sur l'ensemble de votre portefeuille de produits – et pas seulement sur ceux qui sont en stock !

## Voir et croire

Il y a une ligne fine entre ne pas avoir assez de produits et en avoir trop. L'un ou l'autre peut engendrer des problèmes financiers pour votre entreprise et nuire à votre service client. L'utilisation du tableau de bord puissant de l'ERP de distribution Elite™ de Tecsys vous offre une visibilité complète de tous les actifs d'inventaire physique à travers votre réseau de chaîne d'approvisionnement, même des produits qui ne sont pas en stock. Et il est accompagné d'analyses fournissant des statistiques d'inventaire auxquelles vous pouvez faire totalement confiance.

## Maintenir des niveaux de stock optimaux

Collaborer électroniquement avec les fournisseurs (intégration) est un moyen sûr de réduire les coûts et de diminuer les erreurs. L'inventaire doit être stocké, assuré, compté et, bien sûr, financé. Avec le temps, l'inventaire peut être sujet à des pertes, des vols et des réductions. Il peut également devenir obsolète s'il n'est pas utilisé dans sa durée de conservation. Pour un directeur financier, plus il reste longtemps, plus il coûte cher !

Malheureusement, les distributeurs doivent maintenir un certain stock pour respecter les niveaux de service attendus, donc le défi est de maintenir la quantité minimale possible. La bonne nouvelle est que l'ERP de distribution Elite™ offre des outils puissants de planification de la demande et de l'approvisionnement pour aider à atteindre des niveaux d'inventaire optimaux pour les produits qui doivent absolument être stockés :

---

**Réapprovisionnement en réseau hub et spoke (satellite et point d'utilisation)**

---

**Planification des ressources de distribution (DRP)**

---

**Planification des besoins en matières (MRP)**

---



# Gestion des commandes

Un système moderne de gestion des commandes doit fonctionner comme un centre névralgique — un dépôt centralisé de toutes les commandes, peu importe leur provenance — et doit automatiser l'exécution des lignes de commande de manière indépendante, en se basant sur des règles commerciales.

## L'automatisation est la clé

Les systèmes traditionnels de gestion des commandes ne sont pas conçus pour soutenir le marché complexe et en rapide évolution d'aujourd'hui. L'automatisation est essentielle pour réduire les délais de traitement des commandes, quelle que soit la stratégie de livraison des articles concernés. Les règles commerciales flexibles et adaptables du système Elite™ Distribution ERP vous permettent de définir des sources d'approvisionnement spécifiques au niveau du client et/ou du produit, y compris :

---

**Vente directe par le fournisseur**

---

**Emplacement satellite basé sur la localisation du client**

---

**Centre de distribution direct**

---

## Maintenir des niveaux de stock optimaux

Idéalement, cette automatisation inclut également la transmission électronique des commandes, des expéditions et des factures. Les grands clients l'exigent probablement, mais les petits clients peuvent encore passer leurs commandes par téléphone ou par e-mail. Vous pouvez réduire vos coûts de service en mettant en place un portail client ou en intégrant un outil de commerce électronique — ces deux stratégies ont le potentiel d'augmenter votre part de marché.

Elite™ Distribution ERP prend en charge de nombreux formats de données pour l'envoi et la réception de transactions avec vos partenaires commerciaux, et supporte également des stratégies de communication flexibles pour l'envoi des avis d'expédition et des factures. Par exemple, vous pouvez envoyer une facture par e-mail et joindre une copie papier à l'expédition. En option, vous pouvez générer un PDF de la transaction (confirmation de commande, avis d'expédition et facture) et stocker un lien vers le PDF directement dans la transaction pour un accès facile et rapide.

## Transformez les commandes en liquidités plus rapidement

Comme c'est souvent le cas dans l'exécution des commandes B2B, transformer une commande en liquidités nécessite que les marchandises soient expédiées. Le scénario le plus courant pour les distributeurs est de créer une facture par expédition.

Elite™ Distribution ERP prend en charge les dépôts et les prépaiements sur les commandes, ainsi que des stratégies de facturation flexibles. Plus tôt un client est facturé, plus tôt un paiement peut être attendu. En fait, réduire les délais de traitement des commandes profite à la fois au distributeur et au client.

# Gestion des Ventes

Pour rivaliser sur les prix dans le marché actuel en évolution, obtenir et maintenir le bon prix nécessite des outils analytiques puissants et une fonctionnalité de tarification robuste.

## Déterminer le Bon Prix de Vente

La distribution ne se résume pas à avoir les bons produits au bon endroit et au bon moment – c'est aussi une question de juste prix ! Cela est particulièrement vrai pour les distributeurs dont les initiatives de tarification couvrent des milliers de produits et de clients.

L'ERP Elite™ Distribution de Tecsys offre des outils puissants pour gérer les prix en fonction de combinaisons de clients, de produits, de lieux, de fournisseurs, etc., vous permettant de rester compétitif lorsque les prix sont très sensibles tout en réduisant considérablement les ajustements manuels des prix. Par exemple :

- Matrice de prix pour déterminer le prix brut.
- Matrice de réduction pour déterminer le prix net.
- Tarification promotionnelle.
- Tarification avec rabais.

## Profitez d'Opportunités de Revenus Supplémentaires

Facturer les services liés à la livraison d'une commande ou mettre en place des surcharges temporaires sur certains produits peut vous offrir des opportunités de revenus importantes. Dans certaines industries, ces frais supplémentaires sont essentiels pour les résultats financiers. L'ERP Elite™ Distribution vous permet d'explorer des opportunités de revenus supplémentaires avec des charges additionnelles flexibles, illimitées et automatisées.

Des frais spécifiques peuvent être appliqués à une commande ou un envoi, que ce soit au niveau de l'en-tête ou de la ligne. Un frais peut être statique (valeur fixe) ou dynamique basé sur la valeur, le poids ou le nombre de SKU. Les frais peuvent également être basés sur des paliers avec une valeur minimale ou maximale spécifique.

## Autres Capacités de Gestion des Ventes

- Devis commerciaux.
- Commandes récurrentes.
- Mise en attente des commandes.
- Réservations de stock (avec ou sans épuisement).
- Substitutions.
- Gestion des commandes en attente.
- Option de déployer des outils intégrés de productivité et d'optimisation d'entrepôt de classe mondiale.
- Option de déployer des modules intégrés de suivi de transport et de livraison.



## CRM

Un CRM entièrement intégré offre à vos représentants commerciaux les outils qu'ils apprécient le plus : une vue à 360 degrés de leurs clients, accessible sur mobile et facile à utiliser, organisée pour optimiser leur temps.

### Toutes les informations clients à portée de main

Dès qu'ils se connectent au système, les représentants commerciaux profiteront de la simplicité et des avantages en productivité grâce à une plateforme unique avec un accès en temps réel à toutes leurs transactions pour consultation et/ou modification. Ils commenceront leur journée avec un tableau de bord CRM affichant toutes leurs activités en cours, devis et commandes.

Les informations complètes sur les clients sont à un clic, et des documents et emails peuvent être attachés pour référence future. Lors d'activités de recouvrement, les représentants peuvent rapidement accéder aux factures échues et les envoyer par email. Pour résoudre les problèmes en suspens, toutes les informations dont ils ont besoin sont à portée de main.

### Déjà en relation ?

Si vous avez déjà un CRM, pas de souci. Elite™ Distribution ERP s'intègre facilement avec les solutions CRM de pointe.



## Retours

Un processus de logistique inversée efficace et entièrement intégré, conçu pour réduire les coûts de gestion et de suivi des retours de produits, satisfera les opérations et rendra les clients heureux.

### Réalisez le Retour Parfait

En tant que distributeur, votre objectif est de traiter chaque commande parfaitement. Mais il est tout aussi crucial de viser le retour parfait, car les clients retournent des produits pour de multiples raisons et iront ailleurs s'ils se sentent frustrés par le processus !

Comme les marges diminuent de plus en plus, ne laissant aucune place aux inefficacités, les retours peuvent éroder les marges d'un distributeur et réduire la rentabilité. Le retour parfait implique des documents complets et précis, une conformité totale, une visibilité et une traçabilité tout au long du processus, et un client satisfait, que ce soit pour un remboursement ou un produit de remplacement.

### Automatisation et Flux de Travail

Elite™ Distribution ERP offre aux distributeurs un processus de retour hautement automatisé avec un flux de travail flexible. Que ce soit au comptoir avec un client ou lors de la réception d'un produit retourné en entrepôt, le système peut être préconfiguré avec des règles métier par client, par emplacement et/ou pour des utilisateurs spécifiques du système.

## Retours Clients

Les retours clients sont entièrement intégrés et peuvent gérer efficacement de grands volumes de retours, fréquents dans certaines industries. Le processus de retour commence par une demande d'autorisation de retour (RMA), suivie de la réception physique des articles selon le RMA, la confirmation du contenu de l'envoi, et enfin la disposition de l'inventaire et/ou les compensations clients.

- Demande de RMA optionnelle ou obligatoire pouvant être déployée comme une application en libre-service. 15
- RMA optionnelle ou obligatoire, incluant le support pour les RMA globales.
- Politiques de prix de retour flexibles.
- Comportements dictés par des codes de raison établis pour le refus et l'approbation.
- Disposition de l'inventaire basée sur des codes de raison établis.
- Support pour plusieurs réceptions pour un seul RMA.
- Réception avec n'importe quelle unité de mesure établie pour l'article (unité, caisse, etc.)
- Capacités de recherche et de téléchargement faciles à partir de la facture originale.

## Retours Fournisseurs

En tant qu'activité interdépartementale, les retours fournisseurs nécessitent une intégration étroite avec les services d'approvisionnement, d'entrepôt et de finance pour éviter les goulots d'étranglement dus à une mauvaise communication.

- Règles régissant le RMA fournisseur.
- Création automatique de retour à partir des inventaires endommagés.
- Retour des inventaires disponibles ou endommagés.
- Règles au niveau SKU pour indiquer si l'article doit être physiquement retourné au fournisseur ou non.
- Traçabilité complète des crédits fournisseurs en attente par SKU avec la possibilité de capturer des pièces jointes et/ou des notes.
- Création automatique et optionnelle de la note de débit des comptes fournisseurs.

# Gestion Financière

Les directeurs financiers modernes cherchent à stimuler la performance de l'entreprise, pas seulement à la surveiller. Le personnel financier doit être libéré des tâches transactionnelles pour fournir des informations fondées sur des preuves qui influencent et soutiennent les décisions commerciales.

## **DAF & DSI : Les Superhéros de la Performance d'Entreprise**

La Finance et l'Informatique représentent le duo dynamique de la performance d'entreprise. Selon une étude récente de PricewaterhouseCoopers, les entreprises avec un haut niveau de collaboration entre la direction générale et le DSI ont quatre fois plus de chances d'être des « leaders » en matière de croissance et d'innovation. Les puissantes solutions de chaîne d'approvisionnement de Tecsys et leur plateforme moderne permettent à la Finance d'explorer les données de l'entreprise avec beaucoup moins de dépendance à l'IT. Pendant ce temps, la même plateforme permet à l'IT d'étendre et d'adapter les processus commerciaux à une fraction du coût habituel.

## **Voir Tout, Savoir Tout... en Toute Sécurité**

Le progiciel de gestion intégré Elite™ Distribution de Tecsys offre une traçabilité complète de toutes vos données d'entreprise, du grand livre résumé au grand livre détaillé, en passant par l'écriture comptable associée et jusqu'à la transaction d'origine, dans n'importe quelle devise. Cette complétude des données associée à de puissantes analyses intégrées est véritablement stimulante.

Il est accompagné de tableaux de bord opérationnels en un coup d'œil, organisés par segment d'activité avec une multitude d'indicateurs clés de performance par année et période. Les informations graphiques et/ou en colonnes sont facilement et en toute sécurité partageables à tout niveau d'agrégation, sur n'importe quel appareil. La conception basée sur les rôles permet également aux DAF de contrôler qui peut voir, partager ou modifier l'information.

## **Convivialité Financière**

Imaginez une solution logicielle assez conviviale pour être partagée – en interne et en externe ! Le progiciel Elite™ Distribution de Tecsys soutient la collaboration avec les partenaires commerciaux via l'EDI traditionnel et d'autres formats de données, mais plus encore, des portails web pour partenaires commerciaux peuvent être facilement mis en place pour maximiser la productivité et réduire les délais de cycle.

L'interface utilisateur intuitive augmente l'efficacité des activités de créances et de dettes, tandis que ses capacités d'automatisation et de workflow minimisent les coûts de main-d'œuvre. Étant donné que les coûts de personnel représentent généralement environ les deux tiers du coût total de la finance, investir dans des outils haute performance est clairement une stratégie gagnante.

## Avantages commerciaux et capacités clés

### Transfert Électronique de Fonds

Le Transfert Électronique de Fonds (TEF) est couramment utilisé par les entreprises comme méthode de paiement car il permet un transfert de fonds plus rapide et efficace, digital, sécurisé, facile à utiliser, pratique et économique.

- Réduisez la possibilité d'annulations de paiements ou de rétrofacturations.
- Les décaissements de trésorerie A/P soutiennent le paiement direct des factures A/P via un TEF du compte bancaire de l'organisation au compte bancaire du fournisseur.
- Les encaissements de trésorerie A/R soutiennent le paiement direct des factures A/R via un TEF du compte bancaire du client au compte bancaire de l'organisation.

### Grand Livre

Ne vous demandez plus jamais d'où provient un chiffre, car Elite™ Distribution ERP vous permet de naviguer facilement dans les journaux, les comptes et les transactions grâce à des vues d'affaires puissantes avec des filtres dynamiques – la puissance et la flexibilité que seules les technologies modernes peuvent offrir.

Elite™ Distribution ERP de Tecsys propose des rapports financiers multi-entreprises, disponibles à tout moment grâce aux mises à jour en temps réel. Au-delà des rapports financiers, il vous permet de mesurer la performance de l'entreprise à l'aide de tableaux de bord intégrés.

- États financiers consolidés.
- Gestion budgétaire.
- Stratégies flexibles d'affectation des coûts.
- Rapprochement bancaire rapide et facile.
- Versement de taxes, TVA et UST.

### Gestion des créances

Un cycle commande-paiement sain et efficace est bénéfique pour les affaires – recevez vos paiements rapidement et prenez soin de vos précieux clients grâce à un outil intelligemment conçu. Les comptes clients de Tecsys' Elite™ Distribution ERP sont entièrement intégrés avec la gestion des commandes et la gestion de la relation client (CRM) de Tecsys.

- Contrôles centralisés ou décentralisés.
- Auditez facilement le(s) compte(s) de contrôle des créances.
- Contrôle de crédit en temps réel (prise en charge pour charge-à, facture-à, expédition-à).
- Facturation spécifique aux clients pour satisfaire vos clients les plus exigeants.
- Efforts de recouvrement minimaux grâce à l'automatisation et aux flux de travail.
- Gérez efficacement les déductions.
- Outils pour la collaboration avec les clients (EDI, portail libre-service et rapports impressionnants en colonnes et graphiques).

## Lettres de Rappel

Les lettres de rappel sont envoyées aux clients pour leur rappeler et les inciter à régler leurs soldes en retard. L'envoi de ces lettres répond à certaines exigences légales pour poursuivre les clients pour retard de paiement et avoir recours à des actions légales en cas de non-paiement. Les organisations peuvent facilement configurer le système pour émettre des lettres de rappel contenant les montants des factures impayées afin d'inciter les clients à régler leurs arriérés. Le système offre une logique pour personnaliser et suivre les documents envoyés aux clients.

## Gestion des Comptes Fournisseurs

Les systèmes d'approvisionnement à paiement permettent l'intégration du service des achats avec celui des comptes fournisseurs (AP). Cette intégration ne doit pas se faire par des post-it ou des e-mails encombrant déjà les boîtes de réception de tout le monde. Les comptes fournisseurs vous permettent de gérer efficacement les factures des fournisseurs résultant des activités d'approvisionnement directes et indirectes.

- Contrôles centralisés ou décentralisés.
- Support pour de multiples devises.
- Réduction du coût par facture.
- Gestion efficace des divergences de prix.
- Amélioration de la conformité aux remises anticipées grâce à l'automatisation et aux flux de travail.
- Outils pour la collaboration avec les clients (EDI, portail en libre-service et rapports impressionnants en colonnes et graphiques).

## Transactions en Devises Multiples

Les transactions impliquant plusieurs devises sont courantes et les entreprises sont continuellement affectées par les variations des taux de change. Séparer les gains ou pertes en devises étrangères soutient le déploiement européen, car cela est réglementaire dans la plupart de l'Union européenne. L'ERP Elite™ Distribution de Tecsys offre aux organisations l'option de séparer les écritures de gains ou de pertes en devises en fournissant un compte de revenus pour le gain et un compte de dépenses pour la perte.

## Intelligence d'Affaires et Analytique

- Indicateurs et tableaux de bord préconfigurés.
- Événements et notifications.



Avec des clients dans le monde entier, Tecsys s'engage à aider les bonnes organisations à atteindre l'excellence de la chaîne d'approvisionnement partout où elles font des affaires.

## Soutenir vos initiatives commerciales mondiales

Les informations disponibles grâce au système ERP Elite™ Distribution de Tecsys sont essentielles pour offrir une visibilité et atteindre vos objectifs commerciaux.

- Support pour les clients multinationaux et acquisition d'une présence mondiale avec des langues illimitées au niveau des données.
- Traitement de la TVA en autoliquidation pour l'UE.
- Suivi et rapport des ventes par diverses catégories telles que UE native (domestique) et non-UE.
- Support pour les transactions en plusieurs devises.
- Gestion des rapports Intrastat.



« Nous avons parcouru un long chemin avec Tecsys depuis près de deux décennies, et nous trouvons en eux un véritable partenaire dans la quête de l'excellence de la chaîne d'approvisionnement. Nous coordonnons un réseau complexe de fabricants à grande échelle, de fournisseurs artisanaux, de détaillants multinationaux, de magasins indépendants et de canaux directs aux consommateurs. Tecsys nous a fourni les outils pour orchestrer ces éléments en mouvement à l'échelle mondiale. »

**Rolf Hagen Jr.**  
Président et PDG  
Rolf C. Hagen Inc.

---

## À propos de Tecsys

Depuis notre création en 1983, la technologie de la chaîne d'approvisionnement a beaucoup évolué. Cependant, une chose est restée constante à travers les industries, les régions et les décennies : en transformant leurs chaînes d'approvisionnement, les bonnes organisations peuvent devenir excellentes.

Nos solutions et services simplifient la complexité opérationnelle grâce à une visibilité complète de la chaîne d'approvisionnement. Nos clients réduisent leurs coûts d'exploitation, améliorent le service client et découvrent des opportunités d'optimisation.

Nous croyons que les organisations visionnaires devraient avoir l'opportunité de prospérer. Elles ne devraient pas avoir à sacrifier leurs valeurs et principes fondamentaux en grandissant. Notre approche de la transformation de la chaîne d'approvisionnement permet aux organisations en croissance de réaliser leurs aspirations.



[www.tecsys.com](http://www.tecsys.com)

[info@tecsys.com](mailto:info@tecsys.com)

Téléphone : 514-866-0001

Numéro gratuit : 1-800-922-8649

Copyright © Tecsys Inc. 2022

Tous les noms, marques, produits et services mentionnés sont des marques déposées ou non déposées de leurs propriétaires respectifs.